



Менеджер по продажам (Отдел развития) от 80 000 руб.

Москва

Требуемый опыт работы: 1–3 года

Полная занятость

Обязателен опыт работы в оптовых продажах, опыт продаж в сфере автозапчастей приветствуется.

Обязанности:

- Прямые продажи;
- Поддержание и развитие отношений с существующими клиентами, через телефонные звонки и личные встречи;
- Организация встреч с потенциальными клиентами, активный поиск новых клиентов, полевая работа;
- Презентация клиентам условий сотрудничества, консультирование их по ассортименту и особенностям торговых марок;
- Продвижение брендов, информирование клиентов о текущих акциях, индивидуальное мотивирование клиентов;
- Переговоры об условиях договора и заключение сделок, ведение документооборота;
- Согласование цен с клиентами;
- Расчет стоимости продукта для каждого клиента в каждом конкретном случае;
- Работа с возражениями клиентов;
- Контроль своих показателей продаж, выполнения плана;
- Ежедневный отчет о проделанной работе;
- Ведение в CRM базы данных о клиентах, этапах взаимодействия с клиентами;
- Анализ рынка и сбор информации о клиентах;
- Представление компании на выставках, конференциях и других демонстрационных мероприятиях.

Требования:

- Опыт работы в оптовых продажах (прямые продажи);
- Знание рынка запасных частей для иномарок (приветствуется);
- Активность в достижении поставленных целей;
- Знание и применение этики делового общения с клиентами;
- Владение техникой холодных звонков;
- Опыт полевой работы обязателен;
- Умение продать товар премиальных торговых марок;
- Уверенное владение правилами установления деловых контактов, техникой мотивирования клиента к покупке;
- Умение анализировать потребности клиента;
- Способность построить долгосрочные взаимовыгодные отношения с клиентами;
- Желание профессионально развиваться;
- Умение планировать рабочее время, самодисциплина;
- Техническая грамотность;
- Наличие рабочей клиентской базы - как преимущество.

Условия:

- Работа в стабильно развивающейся компании (более 27 лет успешной работы в продажах автозапчастей от ведущих мировых производителей);
- Обучение специалистами компании, наставничество на время обучения;
- Официальное трудоустройство в штат в первый день, испытательный срок 3 мес;
- Оплата: Оклад + KPI;
- Офис: м. Перово. (10 мин.);
- Хороший, дружный, коллектив;
- Оплата GSM, моб. связь;
- Бесплатные обеды в офисе;
- Карьерный рост, в перспективе руководство собственной командой.

Ждем от вас резюме по этой вакансии на адрес i.pashnikov@automaster.ru